

# 研修カリキュラム

## 自社の市場動向を分析し、その先の展開を予見し、会社の新たな儲けの戦略を幹部と練る

景気動向、人口動向、消費動向、購買層の変化を分析し、3年後の市場規模を予測する  
顧客嗜好の変化を社内で共有し、顧客満足度を高める方法  
新事業・新商品・新業態・新サービス展開、改善による高付加価値展開のP D C A計画

## 低成長、デフレ経済下で社長・幹部がガラッと変えるべき施策と手の打ち方

減収でも利益を出す損益構造のつくり方 減収でもおカネを残すキャッシュフロー経営のツボ  
人件費の管理と業績責任体制の確立 実力主義に基づく正しい成果配分の導入方法  
社員の尻をたたく営業会議から、商品・サービスの質を高めるプレスト会議を導入する

## どんな組織にも栄枯盛衰がある。今どこにいるかを知り社長・幹部が組織に命を吹き込む

どんな組織が生き活きしているか 社員教育は強制と自発性尊重のどちらを優先するか  
社員個人貢献目標の導入方法 稼ぐ組織集団にはどんな「しかけ」があるか  
経営計画書で毎期3つのプロジェクトを遂行させる方法 社長と幹部の役割は何が違うか

## 受講手続きのご案内

対象者： 経営者 + 後継者、経営者 + 幹部、後継者 + 幹部（幹部候補者含む）

定員： 10社【20名】（1社2名まで参加可能、1名でも参加できます。）

会場： 税理士法人 せきね総合会計事務所 セミナールーム

受講費用： 105,000円 / 1社

恐れ入りますが受講費用は申し込みから、  
10日以内に下記の口座へお振込下さい。

申込方法： 下記申込書に必要事項をご記入の上、  
FAXにてお申込下さい。

持ち物： 筆記用具・電卓・決算書（2期分）

振込口座： 武蔵野銀行 所沢支店 普通預金 177426

税理士法人 せきね総合会計事務所

代表社員 関根 威

講師 / せきね総合会計事務所



理事長 関根 威



副理事長 関根 克未

F A X 04 - 2939 - 5185



申込日 年 月 日

## せきね式 未来社長・幹部塾 参加申込書

会社名			
会社住所	〒 _____	Tel	
	_____	Fax	
参加者	_____ 役職	Email	
参加者	_____ 役職	Email	